



Curriculum vitae

Europass

Informatii personale

Nume

TOMA Simona Elena

Adresă

Telefon

Fax

E-mail

Naționalitate

Romana

Data nașterii

Experienta profesionala

Perioada
Postul ocupat

Februarie – Septembrie 2026, Academia de Studii Economice Bucuresti, Profesor Asociat, contract durata determinata

Februarie – Septembrie 2025, Academia de Studii Economice Bucuresti, Profesor Asociat, contract durata determinata

Septembrie 2021 – prezent, Liceul Tehnologic „Cezar Nicolau” Branesti, Profesor Discipline Economice, contract durata determinata

Iunie 2015 - Noiembrie 2020, BRD - Groupe Societe Generale, Bucuresti, Centrala, Romania, Director Achizitii, Sourcing Shared Services Center Head, contract durata nedeterminata.

Subordonare functionala catre Sourcing Division Paris, Int'l Domain Head si ierarhica catre Director General Adjunct Finante Trezorerie. Coordonare activitate achizitii pentru 7 linii de business diferite (ex. BRD Asigurari de Viata, ALD, BRD Sogealease, EBS SG, etc.), in conformitate cu normele de achizitii si de guvernanta corporativa ale grupului SG. Definire si implementare strategie de achizitii pentru entitatile SG locale, institutii nebancale care interactioneaza cu diversi stakeholder in derulare business. Armonizare cadru normativ local cu reglementarile SG Group. Coordonare achizitii prin actiuni sinergice dpdv bugete alocate si proiecte de achizitii individuale, la nivelul tuturor entitatilor SG locale. Gestionare riscuri asociate activitatii de achizitii. Semnare SLA-uri cu entitatile SG locale prin care se acorda support din partea Directiei de Achizitii. Colaborarea stransa cu celelalte entitati SG incumba cunoasterea partenerilor cu care interactioneaza.

Februarie 2006 - Septembrie 2013, BRD - Groupe Societe Generale, Grup Ploiesti, Romania, Director Comercial Grup, contract durata nedeterminata,

Subordonare functionala catre Director Comercial Retea si ierarhica catre Director Grup. Coordonare echipe: a/ front office dedicat clientelei persoane juridice (corporate si IMM-uri) si profesii libere din 3 judete (Prahova, Buzau, Vrancea), cuprinzand consilieri de clientala corporate, IMM-uri, profesii libere, directori de sucursale si directori de agentii; b/ back-office, incluzand sef serviciu, analisti de credite, analisti urmarire credite, operatori back office; c/ middle-office, dedicat activitatii de cunoastere clientela si suport transversal grup; d/ agent animare comerciala clientela persoane juridice grup.

Implementare strategie comerciala si coordonare activitate comerciala si de creditare aferenta clientelei persoane juridice (incluzand aspecte dedicate garantiilor pentru IMM-uri) din peste 70 agentii si 3 sucursale judetene, portofoliu de credite persoane juridice gestionat egal cu aproximativ EUR 120M.

Competenta de aprobare facilitati de creditare de EUR 0.9M (incluzand aspecte dedicate garantiilor pentru IMM-uri).

In cadrul competitiei organizate la nivelul retelei bancii, pozitionare constanta a echipei clientela persoane juridice a grupului in top 3 din 21 in cadrul clasamentului inter-grupuri; cateva exemple: numar clienti nou atrasi (2006Y, H2009Y, 2011Y, 2012Y); productivitatea muncii angajatilor (2006Y-2011Y); nivel scazut al costului net al riscului (2009-2012Y); indicatori cross-selling (2008-2012Y, H2013); factoring activity (2008-2010Y); financial leasing activity (2007Y, 2008Y, 2012Y). Alaturi de produsele specific bancare, strategia comerciala a inclus si promovarea unor produse si servicii (ex. credite de consum, produse de investitii, leasing operational, leasing financiar, asigurari), originate de catre institutii non bancare, entitati SG locale.

Iulie 2005 - Ianuarie 2006, BRD - Groupe Societe Generale, Centrala, Bucuresti, Romania, Coordonator Comercial Retea, contract durata nedeterminata,

Subordonare catre Director Coordonatori Comerciali Retea. Colaborare cu management regiuni in vederea atragerii si dezvoltarii relatiei cu clientii top corporate din retea. Negociere facilitati de finantare, acompaniere in demersuri comerciale si negocieri dificile ale colegilor din retea in vederea structurarii facilitatilor de finantare si a garantiilor acestora. Raportari periodice catre Director General Adjunct Retea.

August 2004 - Iunie 2005, BRD - Groupe Societe Generale, Centrala, Bucuresti, Romania, Sef Serviciu, Directia Mari Clienti Corporativi, contract durata nedeterminata,

Subordonare catre Director Mari Clienti Corporativi. Mentinere cota de piata pe segmentul clientelei corporate din portofoliul gestionat (dpdv active si pasive). Atragere noi clienti corporate, crestere cross-selling, propuneri in vederea acordarii de finantare, monitorizare riscuri aferente activitatii de creditare.

Educatie si formare

Februarie 2003 - Iulie 2004, Citibank, Sucursala Ploiesti, Romania, Relationship Manager, contract durata nedeterminata, Subordonare functionala catre Assistant VP, CB Sales Head si ierarhica catre Director Sucursala. Relationare cu clienti corporate si IMM.

August 2002 - Ianuarie 2003, Raiffeisen Bank, Ploiesti, Romania. Corporate Relationship Manager, contract durata nedeterminata, Subordonare catre Director Corporate Regional. Dezvoltare relatie clientela persoane juridice corporate, atragere noi clienti si propuneri de finantare.

Ianuarie 2002 - Iulie 2002, Alpha Bank, Ploiesti, Romania Ofiter de credite, contract durata nedeterminata, Subordonare catre Director Sucursala. Creare si dezvoltare portofoliu clientela persoane fizice si IMM-uri intr-o sucursala nou infiintata. Atragere noi clienti si acordare facilitati de finantare clientelei retail (persoane fizice si IMM-uri). Propuneri de finantare adresate Directiei Credite Centrala. Monitorizare conditii de acordare facilitati de credite, incluzand conservare procent de garantare a creditelor. Concludere raportari catre BNR si Centrala bancii referitor la calitatea portofoliului de creditare si referitor la rezultatele activitatii sucursalei.

Ianuarie 2001 - Decembrie 2001, Tiriac Bank, Ploiesti, Romania. Analist credite principal, contract durata nedeterminata, Subordonare catre Director Sucursala. Membru comitet de credite sucursala. Raportari catre Centrala bancii referitor la cost net al riscului, calcul indicatori de performanta referitor portofoliul de credite gestionat. Propuneri de finantare transmise Directiei Credite din Centrala bancii. Monitorizare situatie credite neperformante.

Octombrie 1999 - Decembrie 2000, Tiriac Bank, Ploiesti, Romania. Analist Credite, contract durata nedeterminata, Subordonare catre Sef Birou Credite. Acordare si urmarire credite pentru clientela din portofoliul gestionat (SMEs). Negociere credite. Analiza situatii financiare si diagnostic financiar. Propuneri acordare credite.

2025, Academia de Studii Economice, Facultatea de Management, Bucuresti, Romania, doctorand

2022, Ministerul Educatiei, Certificat de Definitivat in Invatamant, Domeniul Economic

2008-2010, Institutul de Administrare a Afacerilor ASEBUSS, Bucuresti, Romania si Kennesaw State University, Atlanta, SUA, Executive Master of Business Administration

1994-1998, Academia de Studii Economice, Facultatea de Studii Economice in Limbi Straine, Bucuresti, Romania, Diploma de Licenta, Administrarea Afacerilor

1990-1994, Liceul „Mihai Viteazul”, Ploiesti, Romania, Diploma de Bacalaureat, Profil matematica - fizica

Aptitudini si competente profesionale	1. Competenta profesionala în specialitatea studiilor superioare absolvite, incluzand managementul riscurilor; 2. Cunostinte si experienta în domeniul financiar-bancar; 3. Cunostinte în domeniul auditului.
Limba maternă	Limba romana
Limbi străine cunoscute	- citit, scris, vorbit:
-	Limba franceza - excelent, limba engleza - excelent;
	- citit:
	Limba italiana, limba spaniola, limba germana
Aptitudini și competențe sociale	Abilitatea de a obtine bune performante cu toate echipele din care am facut parte, construind si transmitand o cultura organizationala bazata pe etica, egalitate de sanse, empatie, spirit de echipa, într-un mediu muticultural.
Aptitudini și competențe organizatorice	Am derulat activitate manageriala in diverse functiuni, potrivit responsabilitatilor alocate si descrise anterior, incluzand coordonare proiecte si gestionare bugete. Voluntariat am derulat atat in sistemul bancar cat si in afara acestuia, ca si executant in proiecte mai ample sau originand actiuni punctuale.
Aptitudini și competențe tehnice	Competente dobandite in diverse etape ale carierei, necesare in domeniile: vanzari, marketing, analiza economico - financiara, cunoasterea clientelei, achizitii (non-publice), invatamant.
Permis de conducere	BIII
Alte ptitudini și competențe	Competente pedagogice.
INFORMAȚII SUPLIMENTARE	Referinte pot fi furnizate la cerere.
ANEXE	Scrisori de recomandare management ultimul loc de munca din domeniul financiar-bancar.

26/05/2026